WILD

ENTWICKLUNG UND FERTIGUNG IST UNSER AUFTRAG.

www.wild.at

WIR SIND DIE WILD GRUPPE:

Wir entwickeln und fertigen für unsere Kunden anspruchsvolle optomechatronische Systeme und Komplettgeräte. Und das mit größter Leidenschaft. Um weiter zu wachsen, suchen wir qualifizierte Mitarbeiter:innen, die mit ihrem Innovationsgeist, ihrer Flexibilität und Begeisterung Spitzenleistungen entstehen lassen.

WIR SUCHEN:
9100 VÖLKERMARKT

KOMMERZIELLER EINKÄUFER (W/M/D)

FÜR TECHNISCHE KOMPONENTEN

Ein gutes Angebot entscheidet sich nicht erst beim Kunden – sondern oft schon im Einkauf. Ob wir gemeinsam mit unserem Lieferantennetzwerk die richtige technische und kommerzielle Lösung finden, kann mitentscheiden, ob ein Auftrag gewonnen wird – und ob eine innovative Produktidee unserer Kunden wirtschaftlich den Weg auf den Markt schafft. In dieser Rolle bewertest du technische Zukaufteile eines gesamten Kundenprodukts über unterschiedliche Technologien hinweg und arbeitest eng mit Vertrieb, Produktmanagement und technischem Einkauf zusammen. Dafür suchen wir Menschen, die neugierig sind, Angebote hinterfragen, Daten analysieren, Verantwortung übernehmen und Lösungen aktiv mitgestalten.

DEINE ROLLE BEI WILD:

- Du führst Preisanfragen für Neu- und Folgeprojekte - mit Fokus auf wettbewerbsfähige Gesamtkosten - in unserem Lieferantennetzwerk durch.
- Du klärst offene technische oder kaufmännische Themen mit Lieferanten und relevanten internen Schnittstellen und stellst sicher, dass Angebote zur technischen Spezifikation passen.
- Du plausibilisierst Angebote anhand von Benchmark-Angeboten sowie relevanten Kostenentwicklungen, z. B. Material-, Energie- und Arbeitskosten.
- Du identifizierst Kostentreiber und Preisabweichungen und führst darauf aufbauend Preis- und Konditionenverhandlungen – vorbereitet, faktenbasiert und mit klarem Ziel.
- Du analysierst auf Basis von Benchmark-Angeboten konkrete Optimierungspotenziale, bereitest daraus Entscheidungsgrundlagen auf und koordinierst bei Bedarf Lieferantenwechsel.
- Du verantwortest die Endverhandlung und schließt teilbezogene Preis- und Mengenvereinbarungen mit Lieferanten ab.

DIESE SKILLS BRINGST DU MIT:

- Erste oder mehrjährige Berufserfahrung im Einkauf, Vertrieb oder SCM-Umfeld
- Analytische Stärke und Genauigkeit im Umgang mit Zahlen, Daten und Fakten
- Ausgeprägtes wirtschaftliches Interesse und Freude daran, Preise, Kostenstrukturen und Marktveränderungen zu verstehen
- Schnelle Auffassungsgabe, gute Selbstorganisation und die Fähigkeit, Prioritäten zu setzen
- Interesse an technischen Produkten und unterschiedlichen Einkaufs-Warengruppen
- Mut mit Lieferanten in faktenbasierte Preis- und Konditionengespräche zu gehen
- Kommunikationsstärke und Kundenorientierung in der Zusammenarbeit mit internen und externen Schnittstellen
- Digitale Kompetenz für ERP-Systeme, Excel sowie Interesse an KI-gestützten Arbeitsweisen
- Gute Englischkenntnisse für die Kommunikation mit internationalen Lieferanten

WORAUF DU DICH BEI UNS IN DER WILD GRUPPE FREUEN KANNST:

Es erwartet dich selbstverständlich ein auf dem anzuwendenden Kollektivvertrag basierendes Gehalt (Metallindustrie | Beschäftigungsgruppe E), welches je nach individueller Qualifikation und Berufserfahrung überbezahlt wird. Alles Weitere erzählen wir gerne in einem persönlichen Gespräch.

- 500 Mitarbeiter:innen
- 4 Standorte
- Internationale Kundenprojekte
- Flexible Arbeitszeit
- Firmenkantine, Essenszuschuss
- Gesundheits- und Sportangebote
- Teamaktivitäten
- Homeoffice
- Weiterbildungsmaßnahmen
- Karriereperspektiven
- Firmenparkplatz
- Moderne Arbeitsplätze
- Benefits
- Flache Hierarchien
- Strukturiertes Onboarding

WILD Gruppe | Claudia Reiterer | Wildstraße 4 | 9100 Völkermarkt | **karriere@wild.at**