

ENTWICKLUNG UND FERTIGUNG IST UNSER AUFTRAG.

www.wild.at



WIR SIND DIE WILD GRUPPE:

Wir entwickeln und fertigen für unsere Kunden anspruchsvolle optomechatronische Systeme und Kompletteräte. Und das mit größter Leidenschaft. Um weiter zu wachsen, suchen wir qualifizierte Mitarbeiter:innen, die mit ihrem Innovationsgeist, ihrer Flexibilität und Begeisterung Spitzenleistungen entstehen lassen.

WIR SUCHEN:

📍 9100 VÖLKERMARKT

KEY ACCOUNT MANAGER:IN

OPTICAL TECHNOLOGY (W/M/D) - AB SOFORT/VOLLZEIT

In dieser Rolle entwickelst du unser Geschäft mit Bestandskunden und baust nachhaltige Beziehungen zu Neukunden auf. Dabei sorgst du – gemäß unserer Vision „Most trusted Partner“ – für höchste Kundenzufriedenheit. Du erkennst Bedürfnisse und entwickelst gemeinsam mit einem dynamischen Team passende Lösungen. Unsere Kunden reichen von renommierten Konzernen bis zu Start-ups im EU-Raum. Als kommunikationsstarke Persönlichkeit mit technischem Background und viel Begeisterung für unsere Produkte bist du genau die oder der Richtige für uns.

DEINE ROLLE BEI WILD:

- ▼ Du hast den eigenverantwortlichen Lead in der Kundenbeziehung und wirkst bei der Positionierung und strategischen Ausrichtung des zukunftsorientierten Geschäftsfeldes am internationalen Markt mit
- ▼ Du erkennst und analysierst Kundenbedürfnisse und Markttrends inkl. Teilnahme an Messen
- ▼ Du bist verantwortlich für die inhaltliche Erarbeitung von Angebotsprojekten
- ▼ Du bist erster Ansprechpartner des Kunden für kommerzielle Themen in der gesamten Kundenpartnerschaft
- ▼ Du sorgst für eine vorbereitete Abstimmung von Verträgen und Compliance-Anfragen sowie für die begleitende Umsetzung in der Organisation
- ▼ Du stellst anhand einer funktionierenden Kommunikationsmatrix sicher, dass alle wesentlichen Prozessabläufe im Sinne der Kundenzufriedenheit abgewickelt werden
- ▼ Du monitorst den Rohertrag und die Kapitalbindung inkl. der Einleitung von Maßnahmen und Eskalation bei Abweichungen

DIESE SKILLS BRINGST DU MIT:

- ▼ Idealerweise mehrjährige Berufserfahrung aus dem Bereich Key Account Management und eine abgeschlossene Ausbildung mit technischem Schwerpunkt und einem starken Fokus auf Industrie
- ▼ Erfahrung im Bereich der Halbleiterindustrie und/oder optischen Technologien ist von Vorteil
- ▼ Ausgeprägte Fähigkeiten zur Ausarbeitung von Angeboten und Analyse von Rohertrag, Kapitalbindung und Kundenzufriedenheit
- ▼ Sehr gute analytische und organisatorische Fähigkeiten sowie ein gutes Gespür im Sinne einer erfolgreichen Business Intelligence
- ▼ Hohes Maß an Verhandlungsgeschick und Kompetenz im Bereich Vertragsmanagement sowie Kommunikationsstärke
- ▼ Verhandlungsfähiges Englisch und Reisebereitschaft (20%)

WORAUF DU DICH BEI UNS IN DER WILD GRUPPE FREUEN KANNST:

Es erwartet dich selbstverständlich ein auf dem anzuwendenden Kollektivvertrag basierendes Gehalt (Metallindustrie | Beschäftigungsgruppe F), welches je nach individueller Qualifikation und Berufserfahrung überbezahlt wird. Alles Weitere erzählen wir gerne in einem persönlichen Gespräch.



500 Mitarbeiter:innen



4 Standorte



Internationale Kundenprojekte



Flexible Arbeitszeit



Firmenkantine, Essenszuschuss



Gesundheits- und Sportangebote



Teamaktivitäten



Homeoffice



Weiterbildungsmaßnahmen



Karrierespективен



Firmenparkplatz



Moderne Arbeitsplätze



Benefits



Flache Hierarchien



Strukturiertes Onboarding