

ENTWICKLUNG UND FERTIGUNG IST UNSER AUFTRAG.

www.wild.at

WIR SIND DIE WILD GRUPPE:

Wir bei WILD entwickeln und fertigen für unsere Kunden anspruchsvolle opto-mechatronische Systeme und Komplettgeräte wie z.B. Analyse- oder Diagnosegeräte in der Medizintechnik, der optischen Messtechnik, der Industrietechnik, der Labortechnik & In-Vitro-Diagnose.

WIR SUCHEN:

- 📍 9100 VÖLKERMARKT
- 📍 9241 WERNBERG
- 📍 1200 WIEN

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER (W/M/D) BEREICH ADDITIVE FERTIGUNG

DEINE ROLLE BEI WILD:

In dieser Rolle gestaltest du den erfolgreichen Ausbau der Geschäfte mit unseren Bestandskunden und Neukunden im Zielsegment der Additiven Fertigung. Deine Kernaufgabe ist es, die Bedürfnisse im Sinne der Anforderungen und Herausforderungen potenzieller Kunden zu erkennen. Unsere Kunden sind renommierte Konzerne, aber auch Start-up Unternehmen und befinden sich hauptsächlich im DACH-Raum.

- ▼ Du identifizierst und akquirierst Kunden im Zielsegment der Additiven Fertigung wie beispielsweise Hersteller von 3D-Drucker und Qualitätssicherungssystemen für 3D-Drucker
- ▼ Du präsentierst die WILD Gruppe als führenden Partner für die Entwicklung und Fertigung von optomechatronischen Kernmodulen
- ▼ Du analysierst die Anforderungen und erarbeitest in enger Zusammenarbeit mit unseren technischen Teams maßgeschneiderte Lösungen
- ▼ Du leitest den Verkaufsprozess von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Vertragsverhandlung
- ▼ In der Marktbeobachtung und -analyse erkennst du frühzeitig Trends und Geschäftsbeziehungen

DIESE SKILLS BRINGST DU MIT:

- ▼ Technische Ausbildung mit Schwerpunkt Ingenieurwesen, Mechatronik, Optik, Elektronik oder vergleichbare Qualifikation
- ▼ Fundiertes Verständnis für optomechatronische Systeme (Optik, Mechanik, Elektronik) in Zusammenhang mit additiven Fertigungssystemen
- ▼ Erfahrung im Vertrieb technischer Lösungen, idealerweise im B2B-Bereich sowie Erfahrung in der Kundenakquise und dem Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen
- ▼ Hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit sowie sicheres Auftreten
- ▼ Selbständige und strukturierte Arbeitsweise mit starkem Fokus und Antrieb auf Vertriebs Erfolg
- ▼ Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

WORAUF DU DICH BEI UNS IN DER WILD GRUPPE FREUEN KANNST:

Es erwartet dich selbstverständlich ein auf dem anzuwendenden Kollektivvertrag basierendes Gehalt (Metallindustrie | Beschäftigungsgruppe F), welches je nach individueller Qualifikation und Berufserfahrung überbezahlt wird. Alles Weitere erzählen wir gerne in einem persönlichen Gespräch.

 500 Mitarbeiter:innen

 4 Standorte

 Internationale Kundenprojekte

 Flexible Arbeitszeit

 Firmenkantine, Essenzuschuss

 Gesundheits- und Sportangebote


 Teamaktivitäten

 Homeoffice

 Weiterbildungsmaßnahmen

 Karriereperspektiven

 Firmenparkplatz

 Moderne Arbeitsplätze

 Benefits

 Flache Hierarchien

 Strukturiertes Onboarding